P E R S B E R I C H T

**econic kiest Remeha voor verhuren van hybride warmtepompen**

**econic, een snelgroeiende speler op de markt voor de verduurzaming van woningen, kiest Remeha als leverancier van de hybride warmtepomp. econic wil consumenten op basis van verhuur een hybride warmtepompsysteem aanbieden. Vervolgens kan de consument het huurbedrag terugverdienen op de stookkosten. In deze verhuurconstructie kiest econic voor de Remeha Elga Ace vanwege de sterke prijs/prestatieverhouding van de hybride warmtepomp.**

De Elga Ace heeft als hybride warmtepomp zijn sporen verdiend. Het is een systeem dat al jaren de standaard zet, en in vele testen van onder meer de Consumentenbond sterk naar voren komt. Bovendien stuurt de Elga Ace, als enige in de markt, de cv-ketel via OpenTherm aan, waardoor de ketel, ongeacht het merk, op een modulerende wijze kan functioneren. Daarmee is dit systeem van Remeha bij uitstek geschikt voor de verduurzaming van bestaande woningen.

En dat is precies het marktsegment waarvoor econic de samenwerking met Remeha aangaat. econic heeft tot doel om over een paar jaar 40.000 woningen per jaar te verduurzamen. Het bedrijf groeit snel in de afgelopen periode, enerzijds door autonome groei en anderzijds via gerichte overnames. In de nieuwbouw biedt econic inmiddels all-electric klimaatsystemen aan waarvoor ze de klanten een vast bedrag per maand in rekening brengt. De investeringen, maar ook het gebruik en onderhoud zijn in dat maandbedrag verwerkt. Voor de bestaande bouw gaat econic nu hetzelfde doen, maar dan met de Elga Ace. Een groot voordeel van het hybride warmtepompsysteem is dat deze met elk type afgiftesysteem kan samenwerken.

In een hybride systeem werkt de warmtepomp naadloos samen met een bestaande of nieuwe hr-ketel. De warmtepomp haalt tijdens de meeste dagen warmte uit de buitenlucht en verwarmt daarmee de woning. Alleen op zeer koude dagen of om voldoende warm tapwater te produceren, geeft het warmtepompsysteem een seintje aan de cv-ketel, die dan bijspringt en de extra warmtebehoefte invult. Omdat de cv-ketel alleen voor warm tapwater en bijverwarming wordt gebruikt, bespaart de bewoner direct tot 70% op het gasverbruik. Omdat de warmtepomp de meeste tijd van het jaar met een hoger rendement verwarmt dan de cv-ketel, zal de gebruiker direct substantieel besparen op de energiekosten. Als de consument voor de warmtepomp groene stroom inkoopt dan zet hij of zij een enorme stap in de verduurzaming van zijn of haar energiegebruik. Daarmee is dit de snelste manier voor Nederland om in de woningbouw substantieel CO2 te besparen en bij te dragen aan het behalen van de klimaatdoelstellingen van 2030.

***Over Remeha***
*Remeha ontwikkelt innovatieve en energiezuinige producten voor klimaatbeheersing c.q. warmte en warm water, zowel voor woningen als utiliteit. Met haar innovaties wil Remeha zo goed mogelijk anticiperen op wensen en behoeften van nu en in de toekomst. Met ruim 500 medewerkers geeft Remeha op eigentijdse wijze invulling aan ontwikkeling, productie en marktbenadering, waarmee zij in Nederland én in Europa is uitgegroeid tot een vooraanstaande fabrikant. Remeha is één van de voornaamste merken binnen BDR Thermea Group. BDR Thermea Group in Apeldoorn realiseert met 6.500 medewerkers in ruim 80 landen een omzet van 1,8 miljard euro.*

Fotobijschrift 1+2

Joris Jonker, ceo van econic (links) en Arthur van Schayk, ceo van Remeha vieren de samenwerking op het gebied van hybride warmtepompen.

Fotobijschrift 3

Frits Verhoef, medeoprichter van econic (links), Joris Jonker, ceo van econic (midden) en Arthur van Schayk, ceo van Remeha bezegelen de samenwerking voor hybride warmtepompen.

- einde bericht-

-------------------------------------------------------------------------------------------------

Noot voor de redactie, niet voor publicatie:

Voor meer informatie kunt u contact opnemen met:

Marc Visser, Corporate Communication & PR

T: +31 55 5496406

M: +31 6 39836256

E: marc.visser@remeha.nl