**P E R S B E R I C H T**

**Van Walraven sluit zich aan als ISSO-Partner**

**Het netwerk van ISSO-Partners breidt zich uit met een nieuw lid: de internationale groothandel in infra- en installatieproducten Van Walraven. De ISSO-Partners vormen een netwerk van onafhankelijke bedrijven die samenwerken om de kennis van professionals op een hoger niveau te brengen. Het netwerk bestaat nu uit 15 bedrijven. Van Walraven onderscheidt zich via hun diensten, waaronder hun prefab opties.**

Van Walraven is eenfamiliebedrijf met 13 vestigingen in Nederland. De meer dan 60.000 producten die de groothandel biedt zijn toepasbaar in de bouw- en installatietechniek, sanitair en industrie. Daarnaast heeft het bedrijf een winkel voor werkkleding en persoonlijke beschermingsmiddelen, en Van Walraven geeft technisch advies.

**Snel en eenvoudig**
Hoe compleet hun assortiment ook is, hun onderscheidend vermogen zit naar eigen zeggen vooral in de vele diensten die zij leveren. “We verbeteren de mogelijkheden om producten te bestellen continu”, zegt Femke Aafjes, teamleider Marketing & Communicatie. “Zo hebben we snelservice, we optimaliseren de website regelmatig zodat mensen daar nog makkelijker kunnen bestellen, en we hebben een eigen app waarmee klanten hun voorraad op orde kunnen houden. Ook is het mogelijk om een order te plaatsen via WhatsApp.”

**Prefab afdeling**
Maar het meest trots is Van Walraven op hun prefab afdeling. “Al heel vroeg in het bouw- of installatieproject kunnen klanten ons bij hun project betrekken. Onze BIM-modelleurs denken mee op het gebied van materiaalkeuze, montage én het logistieke proces. Dankzij de voorgemonteerde materialen werkt de klant snel en efficiënt op locatie.”

**ISSO Partners als vraagbaak**
Van Walraven heeft zich aangesloten als ISSO-Partner omdat zij beseffen dat kennis een groot goed is binnen de gebouwde omgeving. Femke Aafjes: “We organiseren regelmatig kennisavonden voor onze klanten over technische ontwikkelingen die zich afspelen in de markt. Voor onszelf geldt óók dat we onze kennis up-to-date moeten houden. We willen klanten bijstaan met de meest actuele kennis en kunde. De technieken ontwikkelen zich zo snel dat wij de kennis niet meer volledig zelf in huis kunnen hebben. Daarom besloten we onze armen langer te maken, en het ISSO-Partner netwerk leent zich daar uitstekend voor. We hopen dat het netwerk voor ons als vraagbaak kan fungeren.”

Meer informatie over het ISSO-Partnerschap is te vinden op [ISSO.nl](https://over.isso.nl/algemeen/kennispartner).

Einde bericht

*Noot voor de redactie, niet voor publicatie:*

Voor meer informatie of aanvullend beeldmateriaal kunt u contact opnemen met:

Anneli van Kleven, corporate marketing & communicatiemanager

T. 010-206 59 69/ 06-4103 9429 E. a.vankleven@isso.nl

Over ISSO: ISSO is een open kennisclub. Onze kennis kun je vergelijken met Wikipedia, maar dan voor de bouw- en installatietechniek. Valide kennis ontwikkelen en delen met de professionals, is onze kern.